

Key Account Manager (m/w/d)

Beschreibung

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir nach einem Key Account Manager (m/w/d)

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

Was erwartet dich?

- Entwicklung und Umsetzung einer Akquise-Strategie zur Gewinnung gewerblicher Neukunden
- Verantwortung für die professionelle und zuverlässige Betreuung unserer Key Account Kunden, Stärkung der Kundenbindung
- Identifikation und Aufbau potenzieller Key Accounts, Ermittlung und Überzeugung von Entscheidern
- Proaktive Pflege von Geschäftsbeziehungen
- Systematischer Netzwerkausbau, Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Erstellung von Präsentationsunterlagen sowie internen Reportings

Qualifikationen / Anforderungen

Was solltest du mitbringen?

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium in den Bereichen BWL, Management o.Ä. (alternativ ist auch ein Ausbildungshintergrund mit nachweisbaren Vertriebserfahrungen selbstverständlich vorstellbar)
- Hohe Affinität zum Thema Personalmanagement
- Du verfügst über gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägter Leistungs- und Erfolgswille, Teamfähigkeit
- Du besitzt einen gültigen Führerschein (PKW)
- Reisen ist für dich selbstverständlich (NRW) ca. 10%
- Du hast ein überzeugendes Auftreten und bist sicher in Präsentationen

Leistungen der Anstellung

Geh mit uns in die Zukunft/ Benefits:

- Ein vielseitiges Wirkungsfeld mit großem Gestaltungsfreiraum für Aufgaben und Projekte
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office Möglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Teilnahme an Weiterbildungen und internen Schulungen
- Eine unbefristete Festanstellung
- Ein faires Vergütungssystem
- 30 Tage Urlaub
- Mitarbeiterabbatt
- Getränke, Snacks, Obst sowie regelmäßige Teamevents

Arbeitgeber

BORMENS Consulting

Arbeitspensum

Vollzeit, Intern

Start Anstellung

Ab sofort

Dauer der Anstellung

Unbefristet

Industrie / Gewerbe

Key Account Management

Arbeitsort

Duisburg

Arbeitszeiten

09:00 Uhr – 19:00

Basislohn

38000 € - Basislohn

80000 €

Veröffentlichungsdatum

Januar 1, 2024

Kontakte

Melde dich unter:

bewerbung@bormens.com

mit der Kennnummer:

Key Account Manager (m/w/d) – Quereinstieg möglich